



Représentant(e) ventes externes

Lieu de travail Sept-Îles, Québec

Distributions JRV a 75 ans d'évolution dans la distribution de produits et services industriels. Nous avons des succursales au Québec et au Labrador. Nos objectifs sont de poursuivre la croissance et le développement de l'entreprise avec des équipes dynamiques, engagées et innovantes qui sont dédiées à la satisfaction de nos clients.

L'objectif de l'équipe de ventes de JRV à Sept-Îles est de comprendre les différents besoins de nos clients, de rechercher et de recommander les articles les plus appropriés et d'effectuer des suivis réguliers pour s'assurer du respect des conditions de livraison, de service, de qualité des produits et de satisfaction des clients.

JRV est à la recherche d'un talent supplémentaire pour son équipe existante. Nous recherchons une personne qui rencontrera les clients ou les entreprises ciblées, évaluera leurs besoins et fera la promotion des produits et services ciblés par l'organisation afin d'atteindre le niveau de ventes visé. Le(la) représentant(e) des ventes agit également comme soutien sur le terrain pour les équipes de ventes internes et comme personne ressource pour l'application et le bon fonctionnement des ententes contractuelles. Si vous cherchez à vous dépasser dans un environnement en constante évolution, où vous utiliserez vos compétences en vente pour développer l'entreprise tout en étant soutenu(e) par une équipe dynamique et passionnée, ce poste pourrait être le vôtre !

Les exigences pour ce poste sont les suivantes :

- Expérience pertinente en vente ou en gestion de matériel dans un environnement industriel ;
- Excellentes aptitudes à la communication verbale et écrite ;
- Compétences analytiques, de planification et de jugement, esprit d'initiative ;
- La connaissance de l'anglais (un atout).

Le poste est permanent et à temps plein. Le salaire et les avantages sociaux sont concurrentiels.

Veillez envoyer votre curriculum vitae par courriel à hr@jrv.com